

Les i Nyhetsbrevet:

Side 1:

Møt Flisekompaniet

Møt landets ledende varehandelskjede innen keramiske flis

av Trine Hegna, seniorpartner SAM Headhunting og Raymond Lund, adm dir. Flisekompaniet

Side 2-3:

Arbeidsmarkedet i dag

® FLISE **KOMPANIET**

Flisekompaniet er i dag landets ledende innen import, distribusjon og salg av keramiske fliser til privat- proff og prosjektmarkedet.

Med 28 år i bransjen representerer Flisekompaniet kvalitet og trygghet – de viktigste momentene når man skal velge flisleverandør.

Side 3-4:

Møt en annerledes VVS entreprenør

Status Nanocover®

Flisenes historie

Keramiske fliser er et av verdens eldste overflatematerialer.

Vi har funnet dem i graver i Egypt fra så langt tilbake som cirka 1 500 år f. Kr, og kan beundre dem på museer rundt om i verden. Ingen kan med sikkerhet si når kunsten å lage slike fliser ble oppdaget. Det kan ha vært en tilfeldighet, ved at noen glemte et kokekar eller en annen bruksgjenstand i bålet, og etterpå oppdaget hvor harde gjenstandene ble når de ble brent på den måten.

Ordet keramikk kommer av gresk

- *keramos*, som betyr leire.

I dag er ordet en fellesbetegnelse for leirvarer som porselen, fajanse, terrakotta, steintøy og ikke minst ulike gulv- og veggfliser av leire.

Forretningene

Kjeden er så langt etablert med forretninger på Skøyen, Alnabru,

Billingsstad, Fredrikstad, Skårer, Ski, Moss, Lillehammer, Hønefoss, Kongsberg, Tønsberg, Kragerø, Stavanger, Haugesund, Bergen, Åsane, Sotra, Ålesund, Molde, Tiller, Leangen og Tromsø. Forretningene selger keramiske flis direkte til deg som forbruker og til håndverkeren.

Proffen – den viktigste formidleren av håndverkstradisjonen og faget.

Flisekompaniet har de siste årene hatt sterk fokus på å utvikle en servicemodell mot den profesjonelle håndverker som gir et stabilt og knirkefritt daglig samarbeid. Målsetningen er at flest mulig av landets håndverkere, murere og flisleggere skal nyte godt av profftilbudet og at man til gjengjeld kan tilby kundene profesjonell flislegging med fliser av beste kvalitet



Prosjekt

Det å hevde seg på prosjektmarkedet er krevende. Foruten byggeteknisk kompetanse og solid produktkompetanse, kreves det tung kompetanse på hele prosjektprosessen. Det stilles meget

strengt krav til kvalitet i alle ledd og til leveringssikkerhet. Flisekompaniet ønsker sterkere og mer fokusert satsning mot prosjektmarkedet, og har derfor etablert en egen forretningsenhet; Flisekompaniet Prosjekt AS.

SAM rekrutterer Daglig leder

Flisekompaniet er opptatt av fagkunnskap, kvalitet og leveringssikkerhet i alle ledd – også i forhold til valg av samarbeidspartnere.

Det var derfor naturlig å velge **SAM Headhunting** som samarbeidspartner når det skulle rekrutteres ny ledergruppe til kjedens "flaggskip" på Skøyen før jul. Og i skrivende stund har SAM fått i oppdrag å rekruttere daglig leder, samt en prosjektleder til Flisekompaniet Prosjekt AS.

Arbeidsmarkedet

av Trine Hegna, seniorpartner



Norge er inne i en høykonjunktur med lav arbeidsledighet over tid og svært sterk sysselsettingsvekst.

Oljeinvesteringene er rekordhøye og vil trolig fortsatt holde seg høye også i 2008. Boliginvesteringene ser nå imidlertid ut til å flate ut – men på et svært høyt nivå.

Pr mars er det 55.841 registrerte arbeidsledige personer, mens over 327.000 personer er på uføretrygdeytelser. Sykefraværet er på 6,1 %. Arbeidsledigheten har hatt størst nedgang for ingeniør og IKT, samt innen industriyrker med nær 40 % siste 15 mnd.

Sjefsøkonom i NHO, Tor Steig, anslår at veksten i samlet sysselsetting er på hele

70.000 personer i år og til ytterligere 55.000 personer for neste år. NHO melder i sin halvårsrapport om arbeidsmarkedet at det er lenge siden veksten i behovet for arbeidskraft her vært så sterkt som nå, og at medlemsbedriftene sliter med å skaffe arbeidsfolk.

Kilde: NAV pr mars

Vår konklusjon:

Et meget godt marked for de fleste, hvor kampen om arbeidsressurser er utfordringen. SAM Headhunting vokser suksessivt gjennom hardt arbeid, kvalitet i alle ledd og gjennom å levere gode kandidater – hver gang.

"Fortsatt et meget hett arbeidsmarked"



Visste du at...

- 19 000 er administrerende direktører i Norge.
- ... det er omtrent like mange som det er vaktmestere.
- Det er 17 000 leger og 12 000 snekkere.
- Det er mer enn dobbelt så mange butikkansatte som fiskere og bønder
- 30 % av alle lederne er kvinner
- 42 % av sysselsatte kvinner har deltidsjobb
- 73 % av alle kvinner som jobber deltid ønsker å arbeide mer
- Sykefraværet er høyest innen helse og sosialtjenestene
- 86 % av alt sykefravær er legemeldt

Kilde: SSB.no

"SAM leverer kvalitet hver gang"

Verdibasert VVS bedrift i vekst - og SAM bistår

av Bjørn Jensen, Hodejeger

Mercur VVS Entreprenør er ikke en helt vanlig rørleggerbedrift. Adm. direktør Egil Lauvstad styrer en virksomhet som nok er mer verdiorientert enn vanlig i håndverksbransjen.

Dessuten lever de 120 medarbeiderne etter mottoet "Vi gjør hverandre gode." Det blir resultater av slikt, og Lauvstad og hans folk har vekst som tydelig ambisjon. Det er en ambisjon som er kjent blant medarbeiderne, og som alle arbeider for å nå.

Derfor er det ikke uten stolthet de kjører rundt med servicebiler merket med kjerneverdiene "sunn, synlig, seriøs". Mercur vil gjerne forme medarbeiderne fra begynnelsen. Derfor har Mercur egen offentlig godkjent lærlingskole. Der blir lærlingene innprentet med det tankegodset og de strategiene gründeren Helge Henriksen etterlot til den nye ledelsen, da han gikk ut av aktiv ledelse sist høst. Da var det 19 år siden han og broren Anders Henriksen grunnla Mercur.



Mercur har lenge sett på både Europa og resten av verden som ett arbeidsmarked. Mercur har allerede et stort antall svenske rørleggere og prosjekteringsingeniører fra blant annet Russland, Kina, Irland og Tyskland. Mange av de svenske rørleggerne bor i

Mercurs hyggelige hybelhus i Oslo. Vekst betyr flere medarbeidere. Det er det ikke så lett i et stramt arbeidsmarked, men Mercur tror at mange av de nye medarbeiderne finnes i nettverket rundt Mercurs dyktige ansatte. I tillegg satser Mercur på ekstern hjelp. Derfor er SAM Headhunting engasjert for å finne både prosjekteringsingeniører og prosjektledere.

"Vi gjør hverandre gode"

"Stor interesse for Nanoteknologi i Norge"

NanoCover®

Keeps nice things nice

I forrige nummer fortalte vi om vårt oppdrag med å rekruttere landsdekkende distribusjon i Norge for **NanoCover Scandinavia AS**. Oppdraget er meget omfattende, slik at vi arbeider planmessig i forhold til våre aktiviteter og prioriteringer. Rundt årsskiftet startet intensiv jakt etter dyktige kandidater til de første distriktene som er Østfold, Akershus, Hedmark og Oppland. Interessen for så vel teknologi og produkt, samt forretningsmulighetene, har så langt vært formidabel. Vi er i skrivende stund kommet svært langt i prosessen på Østlandet. Neste pulje som er Telemark, Buskerud, Vestfold og Agderfylkene er dermed igangsatt. Vestlandet, Mørkekysten og Trøndelagsfylkene står deretter for tur.

Kjenner du noen som har lyst og anledning til å være med på dette – kontakt SAM.

Du finner også mer informasjon på <http://www.samheadhunting.no> eller <http://www.nanocover.no>



BELGIUM - CHINA - DENMARK - FINLAND -
FRANCE - GERMANY - IRELAND - ITALY -
LUXEMBOURG - NETHERLANDS - NORWAY -
POLAND - SLOVAKIA - SPAIN - SWEDEN -
SWITZERLAND - UNITED KINGDOM



Nytt fra SAM Headhunting AS

Vi er svært glade for å kunne ønske nok en dyktig kollega velkommen til oss i SAM Headhunting.



Møt Monica Fjærn

Monica Fjærn har 20 års erfaring fra prosjektledelse og reklamebransjen. Hun har jobbet i de største byråene og hatt de mest kjente merkevarene i Norge

som klienter og jobbet på store prosjekter. Monica har de senere årene også kompetanse innen personalledelse,

gründervirksomhet og styrearbeid. Monica har diplomstudium innen markedskommunikasjon ved Institutt for Markedsføring og studier innen reklame og markedsføring ved Markedshøyskolen. I tillegg har hun studier innen tekstforfatterarbeid og media, organisasjonspsykologi og ledelse på BI, samt utdannet til Still Point terapeut.

! SAM INVITATIONAL 2007

Til deg som golfer; sett av torsdag 7. juni og kontakt en av oss for påmelding snarest. Førstemann til mølla...

SAM Headhunting AS

Dyrløkkeveien 13
N-1440 Drøbak

Telefon: +47 64 98 86 60

Telefax: +47 64 98 86 61

www.samheadhunting.no

Svein Magne Olsen, Partner, Adm. dir.

☎+47 93 41 87 87

✉smo@samheadhunting.com

John Kjær Rasmussen, Partner

☎+45 28 40 24 84

✉jkjr@samheadhunting.com

Tore A. Hansen, Hodejeger

☎+47 97 01 30 72

✉tah@samheadhunting.com

Trine Hegna, Seniorpartner, Hodejeger

☎+47 90 85 69 94

✉th@samheadhunting.com

Carl A. Nerheim, Partner, Hodejeger

☎+47 92 05 39 33

✉can@samheadhunting.com

Bjørn Sandvik, Hodejeger

☎+47 92 48 16 10

✉bs@samheadhunting.com

Peter van Driel, Hodejeger

☎+47 97 53 94 15

✉pvd@samheadhunting.com

Monica Fjærn, Hodejeger

☎+47 93 08 47 50

✉mof@samheadhunting.com

Bjørn Jensen, Hodejeger

☎+47 90 02 28 71

✉bj@samheadhunting.com

SAM Gruppen

SAM AS

SAM Headhunting Belgium

SAM Headhunting China

SAM Headhunting Denmark

SAM Headhunting Finland

SAM Headhunting France

SAM Headhunting Germany

SAM Headhunting Ireland

SAM Headhunting Italy

SAM Headhunting Luxembourg

SAM Headhunting Netherlands

SAM Headhunting Norway

SAM Headhunting Poland

SAM Headhunting Slovakia

SAM Headhunting Spain

SAM Headhunting Sweden

SAM Headhunting Switzerland

SAM Headhunting UK